



АДМИНИСТРАЦИЯ ПРЕЗИДЕНТА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ПОЛНОМОЧНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ
ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
В СИБИРСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

ул. Державина, дом 18, г. Новосибирск, 630091
Тел. (383) 221-56-22, факс (383) 220-18-08

«11» мая 2016 г.
№ 1155-1168/МР

Министру промышленности
и торговли Российской Федерации

Д.В.МАНТУРОВУ

Уважаемый Денис Валентинович!

Современный уровень интеграции информационно-телекоммуникационных технологий во все сферы жизнедеятельности ставит новые задачи по обеспечению надлежащего уровня безопасности в информационной сфере. Особую обеспокоенность вызывает тот факт, что ключевая инфраструктура построена на основе оборудования производства, преимущественно, США и КНР. По оценкам экспертов, доля телекоммуникационного оборудования отечественного производства на рынке – 10%.

При этом уже сейчас оборудование, производимое в Российской Федерации, в частности на сибирских предприятиях Элтекс (г.Новосибирск) и Микран (г.Томск), перекрывает 75% типов оборудования, необходимого для построения современной сети связи и передачи данных. Оно не только не уступает зарубежным аналогам, но и по ряду параметров превосходит их.

Зачастую отечественное оборудование не выдерживает конкуренции с иностранными аналогами по причине более высокой стоимости, складывающейся в результате налогового и таможенного регулирования, не в полной мере отвечающего интересам российских производителей. Ситуация усугубляется применением в иностранных государствах политики протекционизма в отношении своих предприятий – производителей и поставщиков телекоммуникационного оборудования.



Минпромторг России
Вх. № МП-31503
от 11.03.2016 2+13

Экспертами Сибирского федерального округа проанализировано сложившееся положение дел в отрасли и подготовлен комплекс мер, способных изменить ситуацию в целях повышения уровня национальной безопасности Российской Федерации, реализации политики импортозамещения и развития высокотехнологичных производств.

Прошу Вас, уважаемый Денис Валентинович, ознакомиться с приложенными материалами и, по возможности, принять меры, необходимые для оказания государственной поддержки отечественных производителей высокотехнологичного оборудования.

С уважением,



Н.Рогожкин

Приложение 1.

"Справка о состоянии развития разработки и производства телекоммуникационного и сетевого оборудования в РФ"

На сегодняшний день доля российских производителей на рынке телекоммуникационного и сетевого оборудования составляет не более 10-12%, а доминируют на этом рынке производители Китая и США. Причем поставки оборудования из этих стран в подавляющем большинстве преобладают в проектах для специальных потребителей, для крупнейших предприятий с государственным участием и для государственных нужд.

На данный момент в России разработана и серийно производится широкая линейка телекоммуникационного и сетевого оборудования перекрывающая практически 75-80% типов оборудования, необходимого для построения современной сети связи и передачи данных. Оставшиеся 20-25% типов оборудования включают высокопроизводительное оборудование маршрутизации уровня L4-L7 и оборудования ядра сети. Данные типы оборудования на текущий момент находятся в разработке и имеют хорошие шансы быть реализованными в течение 1-1,5 лет.

Оборудование данного типа может производиться по программе импортозамещения и кардинально улучшить уровень безопасности сетевой инфраструктуры у операторов связи и корпоративных клиентов в Российской Федерации.

Одной из причин слабого проникновения телекоммуникационного и сетевого оборудования российской разработки и производства является более высокая себестоимость оборудования только за счет таможенных и налоговых отчислений, установленных в РФ, в сравнении с китайскими конкурентами.

Для примера можно привести положение с закупками в ОАО «Ростелеком», который также как и другие компании с государственным участием, все закупочные процедуры проводит в соответствии с федеральными законами №223-ФЗ от 18.07.2011г и №135-ФЗ от 26.07.2006г, где основным критерием является стоимость оборудования. При этом, качество выпускаемого российскими компаниями оборудования проверяется в специализированных лабораториях ОАО «Ростелеком» и подтверждается их соответствие техническим требованиям. Конкурсы, которые проигрываются российскими компаниями, исключительно по причине более высокой цены по сравнению с китайскими производителями оборудования.

Данная ситуация является результатом неконкурентных экономических условий для российских производителей в сравнении с

зарубежными. В первую очередь речь идет про налоговые и таможенные условия, установленные законодательством РФ.

1. Высокие таможенные пошлины на импорт комплектующих при нулевых пошлинах на импорт готового оборудования

В России фактически отсутствует компонентная база для производства высокотехнологичного телекоммуникационного оборудования. Российские производители используют компоненты импортного производства. Таможенные пошлины на импорт комплектующих могут достигать до 15%. Для сравнения у производителей телекоммуникационного и сетевого оборудования ряда стран при импорте комплектующих, не производящихся на их территории, ввозные таможенные пошлины полностью отсутствуют.

При этом импорт готового телекоммуникационного оборудования в Россию имеет 0% нулевую ввозную таможенную ставку.

Хотя есть многочисленные зарубежные примеры защиты локальных производителей телекоммуникационного оборудования с помощью увеличения ввозной ставки на готовое оборудование. Например, в Бразилии готовое оборудование облагается пошлиной до 40%.

Предложения по изменению ввозных таможенных пошлин представлены в Приложении 1.1.

2. Налоговые условия

Для промышленных предприятий, разрабатывающих и производящих телекоммуникационное оборудование, ряда восточных и не только восточных стран действуют льготные режимы налогообложения: отсутствуют НДС и налог на прибыль, низкая ставка социальных налогов до 12%. Кроме того, предусмотрены специальные правительственные программы по субсидированию импорта товаров для укрепления позиций на зарубежных рынках. В России НДС- составляет 18%, налог на прибыль – 20%, социальные налоги 34%. Для динамичного развития локального производства в России требуется создание конкурентных, хотя бы равных, налоговых условий.

Предложения по изменению налоговых условий представлены в Приложении 1.2.

3. Отсутствие поддержки производителя телекоммуникационного оборудования, имеющего статус оборудования российского происхождения.

В России до настоящего времени отсутствует реальная поддержка производителя телекоммуникационного оборудования, имеющего статус оборудования российского происхождения. Локальным производителям во многих странах предоставляются преференции при проведении тендеров для государственных нужд, а также выделяются субсидии для компенсации части затрат НИОКР. Эти меры особенно актуальны для поддержки перспективных технологий, которые будут востребованы в ближайшие годы.

В качестве примера лоббирования интересов телекоммуникационного и сетевого оборудования собственного производства можно привести США. В марте 2013 года президент США Барак Обама подписал подготовленный Конгрессом законопроект, запрещающий американским ведомствам и правительственным организациям закупать ИТ- и телеком-оборудование, произведенное в Китае. Причиной стала угроза национальной безопасности и хакерские атаки, в которых США подозревают китайских военных.

Новое правило заложено в законе о государственных расходах. Согласно изданному закону, Министерства торговли и юстиции, НАСА и Национальный научный фонд не смогут закупать аппаратное обеспечение, «производимое, изготавливаемое или собираемое» любой организацией, которая находится в Китае, субсидируется его правительством или связана с ним каким-либо иным образом.

В связи с вышеизложенным, для развития российского производства телекоммуникационного оборудования предлагаем рассмотреть выполнение следующих мероприятий:

1. Создание для российских разработчиков и производителей телекоммуникационного оборудования конкурентных, хотя бы равных, таможенных и налоговых условий в сравнении с зарубежными производителями телекоммуникационного и сетевого оборудования.

2. Для предотвращения возможных злоупотреблений и более жесткого и прозрачного администрирования предусмотреть ужесточение, развитие и модернизацию понятия предприятия, разрабатывающего и производящего телекоммуникационное оборудование на основе документов, принятых Минпромторгом и ПАО «Ростелеком».

3. Субсидирование части затрат НИОКР и модернизации производства для наиболее значимых и ресурсоемких проектов с применением прогрессивной шкалы в зависимости от реальной успешности запуска проектов.

4. Использование принципа связанности выделения финансовых ресурсов по государственным проектам и государственным ведомствам с применением оборудования российского происхождения, по аналогии практики применения в США.

5. Поддержка в продвижении телекоммуникационного и сетевого оборудования российского производства через механизм связанных кредитов.

В случае отсутствия реальных шагов в кратчайшие сроки по совершенствованию нормативной базы со стороны государственных структур, включая юридическую и финансовую составляющую, которые обеспечили бы выравнивание неконкурентных условий в сравнении с зарубежными производителями телекоммуникационного и сетевого оборудования, развитие российских предприятий разрабатывающих и производящих телекоммуникационное и сетевое оборудование не имеет никаких шансов не только для динамичного развития, но и находиться под угрозой исчезновения.

И еще, безвольно отдавая большой рынок телекоммуникационного и сетевого оборудования РФ, в настоящее время в подавляющем большинстве производителям из Китая, страна, кроме краткосрочной призрачной коммерческой экономии не приобретает практически ничего, теряя технологическую независимость и суверенитет в стратегически важнейшей инфраструктурной области связи и передачи данных, теряет возможность технологического и инновационного развития, теряет так необходимые умные рабочие места.

Приложение 2

«Предложения по изменению налогов для российских разработчиков и производителей телекоммуникационного и сетевого оборудования»

ПОПРАВКА В ЧАСТЬ II НАЛОГОВОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (относительно НДС)

Внести в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации следующие изменения:

1) Дополнить часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации статьей 145.2. следующего содержания:

Статья 145.2. Освобождение от исполнения обязанностей налогоплательщика организации, производящей телекоммуникационное оборудование, которому в соответствии с установленным законом порядком присвоен статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения

1. Организация, производящая телекоммуникационное оборудование, которому в соответствии с установленным законом порядком присвоен статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения, имеет право на освобождение от обязанностей налогоплательщика, связанных с исчислением и уплатой налога (далее в настоящей статье – освобождение) при соблюдении ею условий, указанных в п. 2 настоящей статьи.

2. Организация, производящая телекоммуникационное оборудование, имеет право на освобождение от обязанностей налогоплательщика, связанных с исчислением и уплатой налога при соблюдении следующих условий:

телекоммуникационному оборудованию, производимому организацией, в соответствии с установленным законом порядком присвоен (подтвержден) статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения;

доля доходов от реализации телекоммуникационного оборудования российского происхождения за предшествующий налоговый период составляет не менее 80 процентов в общем объеме доходов от реализации товаров (работ, услуг);

средняя численность работников такой организации, определяемая в порядке, устанавливаемым федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области статистики, за предшествующий год составляет не менее 150 человек.

3. Организация, производящая телекоммуникационное оборудование, утрачивает право на освобождение в случае, если:

телекоммуникационное оборудование, производимое организацией, утратило в соответствии с установленным законом порядком статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения с 1-го числа налогового периода, следующего за налоговым периодом, в котором телекоммуникационное оборудование, производимое организацией, утратило статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения;

доля доходов от реализации телекоммуникационного оборудования российского происхождения за предшествующий налоговый период составила менее 80 процентов в общем объеме доходов от реализации товаров (работ, услуг) с 1-го числа налогового периода, следующего за налоговым периодом, в котором произошло снижение доли дохода ниже установленного значения;

средняя численность работников налогоплательщика, определяемая в порядке, устанавливаемым федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области статистики, за предшествующий год составила менее 150 человек с 1-го числа следующего календарного года.

4. Организация, производящая телекоммуникационное оборудование, которому в соответствии с установленным законом порядком присвоен статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения, вправе использовать право на освобождение с 1-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором организацией были соблюдены условия, указанные в пункте 2 настоящей статьи.

5. Организация, начавшая использовать право на освобождение, должна направить в налоговый орган по месту своего учета письменное уведомление и документы, указанные в пункте 8 настоящей статьи, не позднее 20-го числа месяца, следующего за месяцем, с которого организация начала использовать право на освобождение.

Форма уведомления об использовании права на освобождение утверждается Министерством финансов Российской Федерации.

6. Организация, производящая телекоммуникационное оборудование, должна направить в налоговый орган по месту своего учета письменное уведомление об утрате права на освобождение не позднее 20-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором организация утратила право на освобождение.

Форма уведомления об утрате права на освобождение утверждается Министерством финансов Российской Федерации.

7. Организация, которая направила в налоговый орган уведомление об использовании права на освобождение, вправе отказаться от освобождения, направив соответствующее уведомление в налоговый орган по месту своего учета в срок не позднее 1-го числа налогового периода, с которого организация намерена отказаться от освобождения.

Такой отказ возможен только в отношении всех осуществляемых организацией операций.

Не допускается освобождение или отказ от него в зависимости от того, кто является покупателем (приобретателем) соответствующих товаров (работ, услуг).

Форма уведомления об отказе от освобождения утверждается Министерством финансов Российской Федерации.

8. Документами, подтверждающими в соответствии с пунктом 5 настоящей статьи право на освобождение, являются:

документ о присвоении (подтверждении) производимому организацией телекоммуникационному оборудованию статуса телекоммуникационного оборудования российского происхождения, выданный в соответствии с установленным законом порядком.

9. Организация, производящая телекоммуникационное оборудование, начавшая использовать право на освобождение, не представляет налоговые декларации по налогу на добавленную стоимость за период освобождения.

10. В случаях, предусмотренных пунктами 5-7 настоящей статьи, организация вправе направить в налоговый орган уведомление и документы по почте заказным письмом. В этом случае днем их представления в налоговый орган считается шестой день со дня направления заказного письма.

ОТНОСИТЕЛЬНО ПОПРАВOK В ЗАКОН 212-ФЗ:

Внести в Федеральный закон от 24 июля 2009 года N 212-ФЗ "О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования" следующие изменения:

1) часть 1 ст. 58 Закона N 212-ФЗ дополнить пунктом 15 следующего содержания:

15) для организаций, производящих телекоммуникационное оборудование, которому в соответствии с установленным законом порядком присвоен статус телекоммуникационного оборудования российского происхождения

2) статью 58 Закона N 212-ФЗ дополнить частью 3.6 следующего содержания:

3.6. В течение 2016 - 2027 годов для плательщиков страховых взносов, указанных в пункте 15 части 1 настоящей статьи, применяются следующие тарифы страховых взносов:

Наименование	2016 - 2027 годы
Пенсионный фонд Российской Федерации	8 % процентов
Фонд социального страхования Российской Федерации	2 % процента
Федеральный фонд обязательного медицинского страхования	4 % процента

3) статью 58 Закона N 212-ФЗ дополнить частью 5.9. следующего содержания:

5.9. Указанные в пункте 15 части 1 настоящей статьи плательщики страховых взносов применяют тарифы страховых взносов, предусмотренные частью 3.6 настоящей статьи, при выполнении ими следующих условий:

1) организацией получен документ о присвоении (подтверждении) производимому телекоммуникационному оборудованию статуса телекоммуникационного оборудования российского происхождения в соответствии с установленным законом порядком;

2) доля доходов организации от реализации телекоммуникационного оборудования российского происхождения по итогам года, предшествующего году перехода организации на уплату страховых взносов по тарифам страховых взносов, предусмотренным частью 3.6 настоящей статьи, составляет не менее 80 процентов в общем объеме доходов от реализации товаров (работ, услуг);

3) средняя численность работников, определяемая в порядке, устанавливаемом федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области статистики, за год, предшествующий году перехода организации на уплату страховых взносов по тарифам страховых взносов, предусмотренным частью 3.6 настоящей статьи, составляет не менее 150 человек.

Приложение 1.1.

«Предложения по пересмотру таможенных ввозных пошлин»

В настоящее время, отечественные производители телекоммуникационного и сетевого оборудования платят таможенные пошлины за некоторые виды комплектующих, которые не производятся на территории РФ в пределах от 5% до 12,8 %.

В то же время иностранные производители телекоммуникационного и сетевого оборудования поставляют свое оборудование по нулевым ввозным таможенным пошлинам (коды ТН ВЭД 8517 61 0001, 8517 61 0008, 8517 62 0002, 8517 62 0003, 8517 62 0009).

Это создает неравные условия для конкуренции с иностранными производителями.

Для устранения этого неравенства, в условиях сложной экономической обстановки, предлагается:

- уменьшить ввозные таможенные пошлины до нуля процентов для электронных компонентов из основного списка, по нижеприведенным кодам ТН ВЭД:

Существующая пошлина	Код ТН ВЭД	Описание
12,8%	8504318008	ТРАНСФОРМАТОРЫ ПРОЧИЕ, МОЩНОСТЬЮ НЕ БОЛЕЕ 1 КВА, ПРОЧИЕ
7,5%	8536501109	КНОПЧНЫЕ ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ НА НАПРЯЖЕНИЕ НЕ БОЛЕЕ 60 В, ПРОЧИЕ
7,5%	8536501509	ПОВОРОТНЫЕ ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ НА НАПРЯЖЕНИЕ НЕ БОЛЕЕ 60 В, ПРОЧИЕ
7,5%	8536501907	ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ ПРОЧИЕ, НА НАПРЯЖЕНИЕ НЕ БОЛЕЕ 60 В, ПРОЧИЕ, ПРОЧИЕ
8,0%	8536699008	РАЗЪЕМЫ ШТЕПСЕЛЬНЫЕ (ПРОЧИЕ ПАТРОНЫ ДЛЯ ЛАМП, ШТЕПСЕЛИ И РОЗЕТКИ, ПРОЧИЕ)
11,9%	8536700001	СОЕДИНИТЕЛИ ДЛЯ ВОЛОКОН ОПТИЧЕСКИХ, ВОЛОКОННО-ОПТИЧЕСКИХ ЖГУТОВ ИЛИ КАБЕЛЕЙ, ИЗ МАТЕРИАЛОВ ТОВАРНЫХ ПОЗИЦИЙ 3901-3914
5,0%	8538100000	ЧАСТИ ПУЛЬТОВ, ПАНЕЛЕЙ, КОНСОЛЕЙ, СТОЛОВ, РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫХ ЩИТОВ И ПРОЧИХ ОСНОВАНИЙ ДЛЯ ИЗДЕЛИЙ ТОВАРНОЙ ПОЗИЦИИ 8537, НО НЕ УКОМПЛЕКТОВАННЫЕ СООТВЕТСТВУЮЩЕЙ АППАРАТУРОЙ

- рассмотреть вопрос об уменьшении ввозных таможенных пошлин для комплектующих из сопутствующего списка товаров, по кодам ТН ВЭД:

Существующая пошлина	Предлагаемая пошлина	Код ТН ВЭД	Описание
11,9%	3%	3926909709	ПРОЧИЕ ИЗДЕЛИЯ ПРОЧИЕ ИЗ ПЛАСТМАСС И ИЗДЕЛИЯ ИЗ ПРОЧИХ МАТЕРИАЛОВ ТОВАРНЫХ ПОЗИЦИЙ 3901 - 3914: ПРОЧИЕ: ПРОЧИЕ: ПРОЧИЕ
10,0%	5%	4016999708	ИЗДЕЛИЯ ИЗ ВУЛКАНИЗОВАННОЙ РЕЗИНЫ, КРОМЕ ТВЕРДОЙ РЕЗИНЫ, ПРОЧИЕ: ПРОЧИЕ, ПРОЧИЕ
10,0%	5%	4911990000	ПРОЧАЯ ПЕЧАТНАЯ ПРОДУКЦИЯ, ЗА ИСКЛЮЧЕНИЕМ ПЕЧАТНОЙ РЕПРОДУКЦИИ И ФОТОГРАФИИ
7,5%	7,5%	7326909808	ИЗДЕЛИЯ ИЗ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, ПРОЧИЕ (КР. СПЕЧЕННЫХ, ШТАМПОВАННЫХ, КОВАННЫХ)
5,0%	3,0%	7419999000	ИЗДЕЛИЯ ИЗ МЕДИ, ПРОЧИЕ
9,0%	5,0%	7616999008	ПРОЧИЕ ИЗДЕЛИЯ ИЗ АЛЮМИНИЯ

- увеличить пошлины по кодам ТН ВЭД 8517 61 0001, 8517 61 0008, 8517 62 0002, 8517 62 0003, 8517 62 0009, 8471 60 7000 на ввоз телекоммуникационного оборудования, изготовленного за рубежом, до 10 % - 20%.

Приложение 3.

«Справка о «Предприятии «Элтекс»»

ООО «Предприятие «Элтекс» – ведущий российский разработчик и производитель телекоммуникационного и сетевого оборудования (www.eltex.nsk.ru).

Предприятие основано в 1992 году и на сегодняшний день является крупной, динамично развивающейся компанией, численность сотрудников которой составляет около 500 человек.

Все производимое телекоммуникационное и сетевое оборудование разработано специалистами компании в России, включая разработку схем, дизайн плат и написание программного обеспечения.

Предприятие имеет собственное высокотехнологичное производство в г. Новосибирск мощностью более 5 000 000 портов в год, центр разработки, сервисную и вспомогательные службы. На производстве организована многоступенчатая система контроля качества, сертифицированная по международной системе качества ISO-9000.

Основные виды производимого телекоммуникационного и сетевого оборудования:

- Оборудование GPON/TurboGEPON
- Ethernet-коммутаторы доступа, агрегации
- Транспортные ethernet-коммутаторы, коммутаторы для ЦОД
- Программный коммутатор (Softswitch) 4, 5 классов
- Абонентские VoIP-шлюзы
- Цифровые VoIP-шлюзы
- IPTV медиацентры
- Тонкие клиенты
- TDM оборудование, и т.д.

За всю историю своей деятельности компанией "Элтекс" реализованы многочисленные крупные проекты на сетях ОАО "Ростелеком", АО "Казахтелеком", ОАО "МГТС", ОАО "МТТ", ЗАО "ТТК" и т.д.

На сегодняшний день в списке заказчиков предприятия более 1500 операторов и корпоративных клиентов в России и за рубежом.

Телекоммуникационное и сетевое оборудование производства компании "Элтекс" соответствует техническим характеристикам и параметрам зарубежного оборудования, сохраняя конкурентную стоимость.

Приложение 3.

«Справка о компании АО «НПФ «Микран»»

АО «Научно-Производственная Фирма «Микран» является крупнейшим предприятием в России по разработке радиорелейных систем цифровой связи, измерительной и радиолокационной аппаратуры, полупроводниковой электроники.

Численность сотрудников компании превышает 1500 человек. Средний возраст сотрудников равен 36 годам, более 60% из них имеют высшее образование, а 30 человек - ученую степень докторов и кандидатов наук. Двенадцать ведущих конструкторов компании поощрены именными стипендиями Президента России за выдающиеся достижения и значительный вклад в создании прорывных технологий для ОПК РФ, ряд специалистов удостоены звания «Лучший инженер России».

Микран является вторым по объему налогоплательщиком в Томском регионе, что говорит о статусе нашего предприятия как градообразующего, дающего рабочие места как студентам так и ученым, удерживающим миграцию интеллекта из России.

Компанией ведётся разработка и серийное производство:

- полной спектра цифровых радиорелейных линий связи гражданского и военного назначения;
- ряд измерительных приборов и высокочастотных компонентов – адаптеры, аттенюаторы итп.
- систем широкополосной передачи данных стандарта WiMAX;
- систем связи нового поколения на основе технологии АФАР.

АО «Микран» осуществляет свою деятельность на основе сертифицированной системы менеджмента качества, соответствующей ГОСТ РВ 0015-002-2012 и ГОСТ ISO 9001-2011, а также с учетом требований международных стандартов и рекомендаций (ETSI, IEC, IEEE, DIN, ITU, ANSI, EIA, ETS). На предприятии действует военная приемка. Приказом Министерства промышленности и торговли Российской Федерации НПФ «Микран» с апреля 2012 года включен в Реестр организаций оборонно-промышленного комплекса РФ, телекоммуникационная продукция компании на протяжении нескольких лет подтверждает статус продукции отечественного

производства, присуждаемой Министерством Промышленности и Торговли РФ.

Продукция компании «Микран» известна не только в России, но и в странах СНГ, в Центральной Азии, Европе, Южной Америке. Имея собственную высокотехнологическую основу продукции, компания имеет успешный опыт не только в продажах производимого нами оборудования, но и в размещении производства нашей продукции в других странах. В настоящее время мы пробуем осваивать рынок Исламского Государства Иран, где размещение производства высокотехнологичной продукции является одной из востребованных задач, и где нам также необходима помощь и поддержка.

Компания готова развиваться и дальше. В отделе технологических разработок находится огромное количество решений и продуктов, востребованных рынком телекоммуникаций, но требующих инвестиций.